

Entscheiden mit Methode

Methodentraining für Führungskräfte die bei Meetings und Tagungen strukturiert Lösungen herbeiführen müssen

Trainingsziel

Die Teilnehmer sind nach dem Training in der Lage, zusammen mit den Beteiligten strukturiert Lösungen herbeizuführen.

Problemstellungen werden nicht endlos diskutiert, schlecht geredet und auf den "Sankt-Nimmerleins-Tag" verschoben, sondern unter Beteiligung aller durch ein konsequentes Vorgehen zielgerichtet, kooperativ und praxisorientiert gelöst.

Trainingskonzept

- Aktuelle Praxisbeispiele sind die Grundlage
- Jede Methode wird am praktischen Beispiel erklärt
- Die Teilnehmer moderieren Teile eines Meetings mit den gelernten Methoden

Trainingsinhalt

- KULT das methodische Lösungstool
 - Klärung
 - Ursachen
 - Lösung
 - Transfer in die Praxis
- Diagnose vor Therapie
 - Situationsanalyse
- Auswirkungsanalyse
 - Wer sind die Beteiligten wirklich?
 - Erleben wir uns als Teil des Problems?
- Ishikawa-Diagramm
 - Welche Einflüsse nimmt ein Problem auf die Beteiligten (Kunden, Markt, Firma, Mitarbeiter)
- Analogietransfer
 - Kreativ die Erfahrungen der Beteiligten zur Lösungssuche heranziehen
- Selektionsmatrix
 - Mögliche Lösungen eingrenzen und priorisieren
- Kraftfeldanalyse
 - Widerstände vor dem Transfer transparent machen
- Konkreter Chancen- und Transferplan

Trainingsnutzen für den Teilnehmer

- Mehr in Chancen denken - Steigerung der Effektivität
- Betroffene werden zu Beteiligten gemacht
- Lösungen werden erreicht - Ergebnisse werden von allen mitgetragen
- Zeitersparnis für alle Beteiligten

Am Ende des Trainings erhält jeder Teilnehmer ein persönliches Teilnahmezertifikat

Trainingsdauer: 2 Trainingstage + 1 Nachhaltigkeitstag (optional)